

Avec un chiffre d'affaires en hausse de 15.5% (13.9% à taux de change constants) à CHF 3'8 milliards, SGS a dégagé un résultat d'exploitation en augmentation de 24.3% à CHF 624 millions et amélioré ses marges opérationnelles à 16.3% (15.8% avant éléments exceptionnels). Par rapport à l'exercice précédent, le bénéfice net de CHF 443 millions a progressé de 19.4%. Le Conseil d'administration proposera un dividende de CHF 20 par action, soit une distribution de 35% du bénéfice net aux actionnaires.

CHIFFRES-CLES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	3 821	3 308
Var %	15.5	
EBITDA avant éléments exceptionnels	777	642
Var %	21.0	
EBITDA	800	642
Var %	24.6	
Résultat d'exploitation	624	502
Var %	24.3	
Marge opérationnelle %	16.3	15.2
Bénéfice avant impôts	623	507
Var %	22.9	
Bénéfice net attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA	443	371
Var %	19.4	
Cash flow opérationnel	552	411
Var %	34.3	
Liquidités nettes	216	430
Moyenne pondérée du nombre d'actions (000)	7 595	7501
Bénéfice de base par action (CHF)	58.36	49.45
Var %	18.0	
Bénéfice dilué par action (CHF)	57.89	48.84
Var %	18.5	
Bénéfice de base par action avant éléments exceptionnels (CHF)	56.83	49.45
Var %	14.9	
Nombre moyen de collaborateurs	45 928	41 460
Var %	10.8	

Chiffres-clés

Au cours de l'exercice écoulé, le Groupe a déployé ses services sur de nouveaux marchés et développé sa clientèle tout en renforçant son réseau et son extension sur le plan géographique. La croissance enregistrée l'an dernier est due à la fois aux investissements soutenant la croissance organique et à un certain nombre d'acquisitions ciblées. SGS emploie aujourd'hui 48'000 collaborateurs et dispose du plus important réseau de laboratoires indépendants dans son domaine d'activité, soit plus de 1'000 laboratoires et installations dans le monde entier.

Le chiffre d'affaires a progressé de 15.5% (13.9% à taux de change constants) à CHF 3'8 milliards. Les conditions de marché ont été généralement favorables pour les différents pôles d'activité et dans les régions géographiques où nous sommes implantés. A taux de change constants, la croissance interne a été de 10.3%.

Consumer Testing, Minerals, Systems & Services Certification, Oil, Gas & Chemicals et Industrial Services ont réalisé des résultats en hausse de plus de 13% comparé à l'exercice précédent. L'augmentation du chiffre d'affaires a été équilibrée sur le plan mondial, toutes les régions du Groupe étant en progression. Les résultats dans l'Union européenne, en Europe orientale, au Moyen-Orient et en Afrique ont encore une fois amplifié le dynamisme observé dans les régions Asie et Asie/Pacifique.

Le résultat d'exploitation du Groupe s'est amélioré de CHF 122 millions ou de 24.3% à CHF 624 millions (CHF 605 millions avant éléments exceptionnels). Les marges opérationnelles avant éléments exceptionnels se sont établies à 15.8% sur l'année. Les résultats de Consumer Testing, Oil, Gas & Chemicals, Systems & Services Certification et Industrial Services ont permis d'absorber la diminution attendue dans la performance de Trade Assurance Services.

Les charges financières nettes se sont montées à CHF 0.9 million. Les liquidités du Groupe ont substantiellement diminué en raison de la distribution exceptionnelle de CHF 50 par action (>100% payout ratio) en mars et de la faiblesse des taux d'intérêt. Le taux fiscal moyen du Groupe a été de 24.9%.

Le bénéfice distribuable aux détenteurs de capital de SGS SA a augmenté de 19.4% à CHF 443 millions.

Les fonds résultant de l'exploitation se sont montés à CHF 552 millions, en hausse de CHF 141 millions ou de 34.3% par rapport à l'exercice précédent. Ce flux de liquidités a été utilisé pour financer des investissements nets en immobilisations corporelles de CHF 224 millions, une distribution aux actionnaires de CHF 236 millions et des acquisitions à hauteur de CHF 178 millions. Les liquidités du Groupe ont diminué de CHF 430 millions à CHF 216 millions sur l'année.

Acquisitions et cessions

Un certain nombre d'acquisitions ont été effectuées conformément à la stratégie de croissance du Groupe:

Au premier semestre: aster.cephac, Northview Biosciences, Cotax et Laroute.

Au deuxième semestre, SGS a renforcé ses services spécialisés en téléphonie mobile GSM avec l'acquisition de 7 Layers en Grande Bretagne. Aux Etats-Unis, le Groupe est devenu leader des services en CDMA avec le rachat de Wireless Test Systems Inc. L'acquisition de McMurray Resources Research and Testing Ltd au Canada a permis à SGS de faire une entrée privilégiée dans la région d'Oil Sand dans la Province de l'Alberta. L'acquisition de SRS Tech Co Ltd en Corée du Sud a fait du Groupe le leader de l'inspection et de la détection des fuites des méthaniers.

Au premier semestre, nous avons cédé notre activité de conseil environnemental au Canada et les services Pink HealthCare en Australie. La filiale Technology Project Services a été cédée au second semestre.

Distribution aux actionnaires

Le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale des actionnaires du 19 mars 2007 d'approuver le versement d'un dividende de CHF 20 par action.

Direction

M. Dan Kerpelman a quitté la Direction du Groupe.

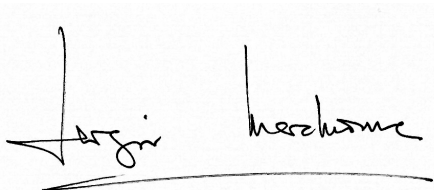
Le 29 novembre 2006, le Conseil d'administration a nommé M. Chris Kirk, Executive Vice President des pôles Minerals Services et Environmental Services, Chief Executive Officer du Groupe.

Principaux actionnaires

Au 31 décembre 2006, M. August von Finck et sa famille détenaient 23.7% du capital et des droits de vote de la société, IFIL Investissements SA, 13.16%.

Perspective

La tendance positive de l'année 2006 continuera en 2007 et supporte l'engagement du Groupe de dégager un bénéfice de CHF 80 par action en 2008.



Sergio Marchionne
Président du Conseil d'Administration



Chris Kirk
Chief Executive Officer

AGRICULTURAL SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	316.9	294.8
Var %	7.5	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	17.2	
Impact des changes	4.9	
Acquisitions/(Cessions)	--	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	39.4	33.5
Var %	17.6	
Marge %	12.4	11.4

Agricultural Services

A paramètres constants, le chiffre d'affaires d'Agricultural Services a progressé de 7.5% à CHF 317 millions. La marge opérationnelle s'est établie à 12.4% sur l'année, soit une amélioration de 100 points de base comparé à l'exercice 2005. Ce résultat a été obtenu dans des conditions de marché particulièrement instables au plan mondial, avec une volatilité plus marquée des conditions des récoltes et des prix des matières premières par rapport à l'an dernier.

Les régions Europe orientale et Moyen-Orient, Europe du Sud-Est et Afrique ont chacune contribué à la bonne performance d'ensemble de ce pôle d'activité. Dans ces trois régions, le Groupe a bénéficié d'une hausse des volumes de la production agricole, notamment pour les céréales et le coton, et d'une augmentation des importations de produits alimentaires par les pays du Moyen-Orient. En Europe centrale et orientale, la hausse des volumes s'est atténuée au second semestre en raison d'un équilibre de la production et de la demande. En Amérique du Sud, la baisse des volumes dans les services liés à la filière de la pêche a été compensée par l'amélioration des résultats obtenus dans les céréales et le soja, ainsi que par le succès de nos services à haute valeur ajoutée.

Le Groupe a, l'an dernier, continué de développer ses services dans le domaine agricole, tant au niveau de la production qu'à celui de la chaîne d'approvisionnement. Les clients doivent se conformer aux exigences réglementaires en matière de traçabilité et d'améliorer parallèlement à leurs efforts pour accroître l'efficacité de la chaîne d'approvisionnement.

Les services d'essais sur le terrain pour l'industrie phytosanitaire et les semenciers ont été lancés en Allemagne et en France. En Hongrie, en Afrique du Sud et en Australie, les services d'analyses et d'évaluation des sols ont été commercialisés à l'intention d'une vaste clientèle englobant exploitations individuelles, coopératives et l'agriculture industrielle.

Nous avons commercialisé avec succès des services intégrés sur le marché des céréales et du soja en Amérique du Sud. Ces packages offrent des services pour l'évaluation et le tri des produits, leur stockage temporaire et l'émission de reçus pour leur transport et leur chargement dans les ports.

MINERALS SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	467.0	385.6
Var %	21.1	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	62.1	
Impact des changes	5.1	
Acquisitions/(Cessions)	14.2	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	80.5	61.2
Var %	31.5	
Marge %	17.2	15.9

Minerals Services

Le chiffre d'affaires de Minerals Services a progressé de 21.1% à CHF 467 millions et dégagé un bénéfice de CHF 80.5 millions, soit une marge de 17.2% sur l'année. Les conditions de marché sont restées favorables. La demande de minerais, de métaux de base et précieux s'est maintenue à des niveaux élevés. La clientèle a poursuivi ses projets d'exploration et d'augmentation de ses capacités au vu des perspectives encourageantes de ce secteur.

Pour des raisons évidentes, le chiffre d'affaires de ce pôle d'activité est réalisé en grande partie dans les régions riches en gisements miniers, principalement en Afrique, en Amérique du Sud et en Australie. L'an dernier, il a, de plus, bénéficié de développements positifs en Asie et dans les républiques de l'ex-Union soviétique, régions où les grandes sociétés minières cherchent à s'assurer de nouvelles sources d'approvisionnement et où SGS est particulièrement bien implantée.

A fin 2006, Minerals Services disposait d'un réseau de plus de 150 laboratoires d'analyses dans une trentaine de pays. De nouveaux mandats ont été acquis en Afrique, en Amérique du Sud et en Chine. D'importants investissements ont été consentis dans une instrumentation de pointe: instruments d'analyses ultra-sensibles (QEMScan) en minéralogie, robotique pour la préparation et l'analyse des échantillons en géochimie.

L'an dernier, Minerals Services a considérablement développé ses portefeuilles de services et son réseau. Ce pôle est ainsi en mesure de fournir des prestations à tous les stades de l'activité minière: exploration, exploitation, transformation et négoce.

OIL, GAS & CHEMICALS SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	783.4	643.4
Var %	21.8	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	86.0	
Impact des changes	9.5	
Acquisitions/(Cessions)	44.5	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	112.6	81.3
Var %	38.5	
Marge %	14.4	12.6

Oil, Gas & Chemicals Services

Oil, Gas & Chemicals Services (OGC) a réalisé l'an dernier un chiffre d'affaires en hausse de 21.8% à CHF 783 millions. La marge opérationnelle s'est améliorée de 180 points de base à 14.4% grâce à l'importance du réseau et aux investissements consentis pour développer le portefeuille de services.

La croissance du chiffre d'affaires a été équilibrée sur le plan géographique: toutes les régions ont, en effet, enregistré des résultats supérieurs à ceux de l'exercice précédent. Les augmentations significatives observées dans les régions Europe centrale, Amérique du Nord et Asie du Sud-Est / Pacifique sont dues à la forte hausse des volumes de produits raffinés. Au vu des conditions de marché favorables, le Groupe a poursuivi ses investissements avec l'ouverture de quinze laboratoires et l'amélioration de l'instrumentation des laboratoires existants.

En 2006, l'industrie pétrolière et chimique et les sociétés de négoce ont été confrontées aux défis résultant de la hausse de la consommation, notamment en Chine et en Inde, de l'insuffisance des capacités des raffineries et des changements de formules pour des raisons d'ordre écologique. Pour sa part, SGS y a répondu par une diversification de ses services, en les adaptant en particulier à la future croissance des sources alternatives de combustibles (gaz naturel, biocarburants), et par le lancement de prestations à haute valeur ajoutée telles que services spécialement conçus pour les pétroliers et développement de tests pour biocarburants.

Les investissements consentis au développement du portefeuille de services et du réseau ont exercé un effet positif sur la solide croissance enregistrée par notre activité au niveau des raffineries, terminaux et pétroliers. Les investissements effectués précédemment dans de nouveaux laboratoires en Asie, en Europe orientale et au Moyen-Orient se sont avérés particulièrement judicieux.

LIFE SCIENCE SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	193.4	125.3
Var %	54.3	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	11.4	
Impact des changes	2.2	
Acquisitions/(Cessions)	54.5	
Résultat d'exploitations avant éléments exceptionnels	24.6	19.1
Var %	28.8	
Marge %	12.7	15.2

Life Science Services

Le chiffre d'affaires de Life Sciences Services a bondi de 54.3% avec l'acquisition d'aster.cephac en France, spécialisée dans les essais cliniques, et de Northview Biosciences aux Etats-Unis, spécialisée dans les contrôles de la qualité des produits et appareils médicaux. De plus, le démarrage de l'activité en Asie a produit ses premiers résultats.

Les marges opérationnelles ont fléchi de 15.2% à 12.7% sur l'année. En effet, l'entrée en vigueur de la directive de l'Union européenne sur les essais cliniques a entraîné des retards qui n'ont pas permis de réaliser le chiffre d'affaires prévu. Des frais de restructuration ont été occasionnés par nos acquisitions en Europe et aux Etats-Unis et divers coûts ont été induits par le démarrage des nouveaux laboratoires en Asie. Au second semestre, les marges opérationnelles se sont améliorées de 120 points de base pour s'établir à 13.3%.

Dans le domaine des contrôles de la qualité, les marges de nos laboratoires aux Etats-Unis, au Canada, à Taiwan et en Allemagne se sont améliorées grâce à la hausse des volumes. L'acquisition de Northview aux Etats-Unis a été entièrement intégrée dans nos laboratoires nord-américains. Les nouveaux laboratoires en Chine, à Singapour, en Thaïlande et en Inde ont obtenu leur accréditation. SGS travaille actuellement pour 19 des 20 principales sociétés pharmaceutiques dans le domaine du contrôle de la qualité des produits et appareils médicaux. En ce qui concerne les essais cliniques, SGS Life Science Services est devenue, avec l'acquisition d'aster.cephac en France, le leader européen des essais de phase I et des services de bioanalyse et de biométrie. En dépit des retards survenus en France avec la période de transition sur le plan réglementaire, aujourd'hui terminée, nous avons été en mesure d'acquiescer des mandats pour une vingtaine de sociétés pharmaceutiques et biotechnologiques.

En 2007, Life Science Services continuera de développer son réseau de laboratoires de contrôle de la qualité, de renforcer ses services pour les essais cliniques de phase précoce et d'accroître sa capacité dans le domaine de la gestion des essais cliniques. La promotion du réseau international devrait faciliter l'acquisition de nouveaux clients.

CONSUMER TESTING SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	592.7	476.2
Var %	24.5	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	104.9	
Impact des changes	7.8	
Acquisitions/(Cessions)	3.8	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	136.8	102.1
Var %	34.0	
Marge %	23.1	21.4

Consumer Testing Services

Consumer Testing Services a enregistré un chiffre d'affaires en hausse de 24.5% à CHF 593 millions et dégagé une marge opérationnelle de 23.1% comparé à 21.4% pour l'exercice précédent.

Si toutes les régions ont progressé par rapport à 2005, les régions Asie de l'Est, Chine Hong Kong et Asie du Sud-Est restent les principaux moteurs de la croissance. Les programmes d'extension de la capacité en Chine et en Corée ont été terminés, de même que ceux visant à compléter ou à perfectionner l'instrumentation des laboratoires.

Deux sociétés spécialisées dans les télécommunications ont été rachetées au deuxième trimestre – 7 Layers en Grande Bretagne et Wireless Test Systems (WTS) aux Etats-Unis. Avec WTS, SGS est devenue leader du marché nord-américain des services en CDMA (Code Division Multiple Access) et a, de ce fait, renforcé la forte présence qui était déjà la sienne sur le marché de nos services spécialisés en téléphonie mobile. Ces deux acquisitions consolideront encore notre unité Wireless dont le chiffre d'affaires a doublé par rapport à 2005.

Comme prévu, l'entrée en vigueur de la Directive européenne sur les substances dangereuses en juillet s'est traduite par un ralentissement de la demande de services d'analyses dans ce domaine. L'introduction de normes semblables dans d'autres régions et la nouvelle Directive REACH (« Registration, Evaluation and Authorization of Chemicals ») en 2007 stimulera certainement la demande de ces services.

L'an dernier, le réseau des laboratoires et des ressources pour en accroître les synergies, coordonner la gestion des capacités et des investissements et mettre en commun l'expérience acquise dans les bonnes pratiques de laboratoires a été revu. De plus, un réseau de centres de compétences spécialisées en recherche et développement a été mis en place pour développer de nouvelles méthodes d'essais et d'analyses, à la fois pour les clients et pour les laboratoires. Un laboratoire d'analyses multiples a été ouvert dans un parc scientifique à Guangzhou, renforçant ainsi la capacité et l'offre du Groupe en Chine méridionale.

SYSTEMS & SERVICES CERTIFICATION		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	318.7	274.0
Var %	16.3	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	40.9	
Impact des changes	3.8	
Acquisitions/(Cessions)	--	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	58.9	46.5
Var %	26.7	
Marge %	18.5	17.0

Systems & Services Certification

Le chiffre d'affaires de Systems & Services Certification (SSC) a augmenté de CHF 45 millions ou de 16.3% à CHF 319 million. Les marges opérationnelles se sont améliorées à 18.5% comparé à 17% par rapport à l'exercice précédent grâce au lancement de nouveaux services, à l'effet de levier obtenu sur les volumes et à une diminution des coûts du back office.

Dans la certification traditionnelle (ISO 9001, ISO 14001), la progression du chiffre d'affaires a été supérieure à la moyenne du marché grâce au positionnement stratégique du Groupe dans des pays en forte croissance. De plus, SGS a gagné des parts de marché pour les certifications spécifiques à certaines industries (ISO 22000 et IECQ HSPM 080000).

Le succès des solutions d'audit personnalisées – audits focalisés sur la performance par rapport à l'indice Key Performance Indicator – s'est poursuivi l'an dernier. La demande provient principalement des chaînes d'approvisionnements alimentaires à l'échelle mondiale, soucieuses de garantir la sécurité de leurs produits ainsi que de concessionnaires automobiles et de réseaux de services après-vente, cherchant à renforcer la protection des marques et la qualité du service. La certification des services a été intégrée à notre offre dans plusieurs pays. D'excellents résultats ont été obtenus par le programme de certification Qualicert™, en particulier dans les pays de l'Est de l'Asie.

En 2006, le Groupe a lancé plusieurs initiatives spécifiques à certaines industries: certification réglementaire d'appareils médicaux JPAL, normes ISO 20000 et divers services spécialisés pour l'industrie électrique et électronique (IECQ HSPM, ANSI/ESD), fondés sur les directives de conformité valables dans le monde entier. De nouveaux produits ont été lancés l'an dernier: le Six Sigma Benchmarking Standard™, spécialement conçu pour les résultats financiers souhaitables et durables des projets Six Sigma; le Six Sigma Programme Certificate™, qui permet de valider les projets passés et en cours.

INDUSTRIAL SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	510.4	444.8
Var %	14.7	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	58.4	
Impact des changes	7.1	
Acquisitions/(Cessions)	0.1	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	74.7	58.6
Var %	27.5	
Marge %	14.6	13.2

Industrial Services

Industrial Services a réalisé un chiffre d'affaires en hausse de 14.7% et dégagé un résultat d'exploitation de CHF 75 millions. Les marges opérationnelles se sont améliorées à 14.6% comparé à 13.2% grâce à une hausse des volumes et à un mix favorable des services sur le plan géographique.

De bons résultats ont été obtenus en Europe occidentale et centrale par les inspections réglementaires des bâtiments, les inspections de conformité aux normes de construction, les essais non-destructifs et les inspections de l'entretien des bâtiments. La croissance de 17% enregistrée dans le Sud-Est de l'Europe s'explique par l'observance accrue des normes de conformité dans les pays entrés dans l'Union européenne.

L'élargissement du portefeuille de services de surveillance et d'inspection d'équipements de grande valeur en amont des industries pétrolière et gazière, et l'augmentation de la capacité dans ce domaine, ont permis de gagner plusieurs mandats importants, notamment en Europe orientale et dans la région Asie Pacifique. En Inde, d'excellents résultats ont été obtenus par les services d'inspection de grands projets d'infrastructure et d'analyse des matériaux sur place. La croissance future de ce pôle d'activité sera portée, dans une large mesure, par les investissements de SGS dans les pays où de grands projets et chantiers sont en cours ou prévus.

SGS est devenu un partenaire majeur des principaux producteurs d'énergie éolienne sur terre et en mer grâce au développement de nouveaux services spécialisés. Le Groupe fournit ainsi à ses clients le soutien technique dont ils ont besoin pour conserver la qualité requise pendant phase de croissance et d'investissements majeurs qu'ils connaissent actuellement.

L'acquisition de la société coréenne SRS Tech Co., Ltd en novembre 2006 a fait d'Industrial Services le leader des services de détection des fuites pendant la construction des méthaniers.

ENVIRONMENTAL SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	249.2	235.0
Var %	6.0	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	14.8	
Impact des changes	3.1	
Acquisitions/(Cessions)	(3.7)	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	24.1	26.0
Var %	(7.31)	
Marge %	9.7	11.1

Environmental Services

Le pôle Environmental Services a réalisé une croissance interne de 6.0% sur l'année en dépit de conditions de marché difficiles au premier semestre. Les marges opérationnelles de 9.7% comparé à 11.1% pour l'exercice précédent ont été pénalisées par des cessions d'activité en juin. Au deuxième semestre, les marges se sont reprises à 10.3% dans les services de base de ce pôle d'activité grâce à l'augmentation des volumes des échantillons et à l'ouverture de nouveaux laboratoires.

Les principaux centres de compétences en Espagne, au Benelux et aux Etats-Unis ont enregistré une croissance supérieure à 10% grâce au maintien du dynamisme observé au premier semestre sur le marché des analyses environnementales relatives à de grands chantiers et projets industriels.

En Afrique, de bons résultats ont été enregistrés par les services d'analyses pour l'industrie minière, stimulés par la mise en service de laboratoires en Afrique du Sud au deuxième semestre. Avec le démarrage de son activité en Corée, le Groupe dispose du premier laboratoire à bénéficier de l'accréditation NELAC (National Environmental Laboratory Conference) dans la région. Au Moyen-Orient, un laboratoire, actuellement en construction, devrait être entré en activité au premier semestre 2007.

En raison de sa stratégie qui privilégie l'analyse environnementale de la contamination des sols, de l'eau et de l'air, ce pôle d'activité a décidé de céder ses services d'hygiène en Australie. A fin 2006, de nouveaux packages de services ont été lancés : ils permettent aux clients une exploitation maximale des données obtenues, désormais accessibles sur Internet.

AUTOMOTIVE SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	220.3	200.2
Var %	10.0	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	8.1	
Impact des changes	2.4	
Acquisitions/(Cessions)	9.6	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	29.8	25.2
Var %	18.3	
Marge %	13.5	12.6

Automotive Services

Le chiffre d'affaires d'Automotive Services a progressé de 10% à CHF 220 millions et dégagé une marge opérationnelle de 13.5% sur l'année.

De bons résultats ont été obtenus par les services d'inspection réglementaire des véhicules automobiles. En France, la croissance a été de 38%, les résultats d'ACO SECURITE étant consolidés pour la première fois sur une base annuelle. La hausse a atteint 12% en Irlande grâce à une amélioration de l'offre, 60% au Chili et 14% en Côte d'Ivoire. Les résultats ont été conformes aux objectifs de croissance sur tous ces marchés.

En ce qui concerne les véhicules commerciaux, l'activité en Europe a bénéficié de la croissance des services d'inspection pour les sociétés de leasing. Aux Etats-Unis, malgré des conditions difficiles sur le marché des parcs de véhicules et celui du leasing, les marges opérationnelles sont restées stables grâce à des mesures de contrôle des coûts prises à temps. Le Groupe continuera d'adapter ses coûts en fonction du chiffre d'affaires et de son offre de services sur un marché qui est se stabilise lentement mais qui restera difficile dans un avenir prévisible.

En Grande Bretagne, SGS a signé un contrat avec le Transport of London pour l'octroi de licence et l'inspection des taxis «Black Cabs». La construction de centres d'inspection et l'embauche de personnel ont débuté au quatrième trimestre pour le démarrage de ce nouveau contrat, probablement au deuxième semestre 2007. SGS a déjà un contrat d'inspection des véhicules loués à des particuliers avec le Transport of London.

Aux Etats-Unis, le programme de gestion des données en Californie a débuté avec retard, en juin 2006. Il s'agit de l'application la plus moderne et la plus importante jamais élaborée par SGS dans ce domaine. Le Département de la protection environnementale du Massachusetts a prolongé le contrat de vérification des instruments d'analyse des émissions.

Le bien fondé de notre stratégie – offrir aux services publics une gamme de services techniques innovants en matière de transports et de sécurité routière – a été avéré par les résultats obtenus en 2006. A cet égard, deux nouveaux contrats ont été signés en Irlande l'an dernier: l'un avec la Commission des Taxis concernant l'octroi de licence aux petits véhicules de services publics, l'autre pour la fourniture de 45'000 examens de conducteurs.

TRADE ASSURANCE SERVICES		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	169.0	228.6
Var %	(26.1)	
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix	(59.6)	
Impact des changes	--	
Acquisitions/(Cessions)	--	
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	23.2	48.5
Var %	(52.2)	
Marge %	13.7	21.2

Trade Assurance Services

Le chiffre d'affaires de Trade Assurance Services (TAS) a diminué de 26.1%, reflétant ainsi l'impact de la fin des contrats PSI avec le Nigeria et le Venezuela sur un an. Pour la même raison, les marges opérationnelles n'ont été que de 13.7%, compte tenu également des coûts induits par le démarrage de nouveaux contrats. Au Nigeria, un nouveau programme d'inspection de la destination a débuté début 2006 avec l'installation de trois scanners. Des scanners ont également été mis en service au Cameroun ainsi qu'à Madagascar, où un contrat de partenariat semi-public pour le service TradeNet a été signé.

Un programme d'évaluation de la conformité a été mis en route au Kenya, un autre a été signé en Arabie Saoudite suite à l'ouverture du marché. Notre service TransitNet, conçu pour faciliter le transport routier des marchandises grâce à une déclaration électronique de transit, est devenu réalité avec le démarrage de contrats en Turquie et en Roumanie. Le succès de notre service ValueNet pour les Douanes du Mexique nous a valu de remporter un contrat semblable au Guatemala.

Les efforts du Groupe en vue de développer des services d'évaluation des programmes d'aide ont commencé à porter leurs fruits avec les mandats de la Banque Japonaise de Coopération Internationale (JBIC) et de l'Inter-American Development Bank (IADB). Les services d'évaluation des organisations non-gouvernementales (ONG) commencent aussi à être reconnus sur le plan international, le nombre des audits ayant doublé par rapport à l'exercice précédent. SGS a l'ambition de devenir le premier fournisseur indépendant au monde de services d'audit et de vérification de l'efficacité des programmes d'aide pour les ONG, les organisations caritatives, les fonds d'assistance et d'aide au développement. Dans un environnement de plus en plus sensible à la transparence et à l'efficacité de l'utilisation des fonds alloués ou récoltés, SGS est particulièrement bien placée pour offrir des services de vérification, de surveillance et d'évaluation d'impact environnemental grâce à son réseau mondial et à ses technologies de reporting.

COMPTE DE RESULTAT RESUME CONSOLIDE		
CHF millions	2006	2005
Chiffre d'affaires	3 821	3 308
Salaire et sous-traitance	(2 081)	(1 832)
Amortissements	(172)	(140)
Autres charges d'exploitation	(963)	(834)
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels	605	502
Eléments exceptionnels	19	0
Résultats d'exploitation	624	502
EBIT	624	502
Produits/(charges) financiers	(1)	5
Résultat avant impôts	623	507
Impôts	(155)	(119)
Bénéfice pour la période	468	388
Bénéfice net attribuable à:		
- Détenteurs de capital de SGS SA	443	371
- Intérêts minoritaires	25	17
Bénéfice net avant collection des créances sur contrats terminés avant 2002 net d'impôts (1)	443	371

(1) pas de collection en 2006

BILANS CONSOLIDES RESUMES		
CHF millions	2006	2005
Actif immobilisé		
Terrains, immeubles et équipements	656	586
Goodwill et autres immobilisations incorporelles	644	429
Autres actifs	189	225
Total actif immobilisé	1 489	1 240
Actif circulant		
Clients et effets	762	713
Autres actifs	362	281
Liquidités et investissements	239	531
Total actif circulant	1 363	1 525
Total actif	2 852	2 765
Fonds propres	1 592	1 475
Engagements à long terme		
Emprunts	7	7
Provisions et autres engagements	332	418
Total engagements à long terme	339	425
Engagements à court terme		
Créanciers et autres dettes	402	329
Autres engagement	519	536
Total engagements à court terme	921	865
Total Fonds propres et Fonds étrangers	2 852	2 765

TABLEAUX RÉSUMÉS CONSOLIDÉS DES FLUX DE LIQUIDITÉS		
CHF millions	2006	2005
Bénéfice semestriel	443	371
Reprise sur éléments non-monétaires 284 (Augmentation)/diminution fonds roulement	(31)	(80)
Impôts payés	(144)	(107)
Fonds résultant de l'exploitation	552	411
Acquisition /(vente) nette d'immobilisations	(224)	(190)
Liquidités (payées) perçues pour acquisitions/cessions	(178)	(95)
Autres (opérations d'investissement)	13	6
Fonds résultant des activités d'investissement	(389)	(279)
Dividende payé aux détenteurs du capital de SGS SA	(236)	(90)
Dividende payé aux intérêts minoritaires	(12)	(7)
Remboursement de capital	(145)	---
Variation des actions propres	43	(1)
Augmentation/(diminution) des dettes à court terme	(85)	81
Autres (opération de financement)	(17)	(14)
Fonds résultant des activités de financement	(452)	(31)
Différence de conversion sur les soldes d'ouverture	1	15
Différence de change sur les flux	(3)	(41)
Augmentation/(diminution) des liquidités et valeurs associées	(291)	75

Principes d'établissement des comptes

Les résultats financiers consolidés résumés sont basés sur les résultats financiers consolidés préparés conformément aux exigences et règles comptables prévues par les International Financial Reporting Standards (IFRS), émis par l'International Accounting Standards Board (IASB). Ces comptes consolidés résumés sont fondés sur les comptes des différentes filiales arrêtés au 31 décembre, préparés en conformité avec les règles comptables uniformes utilisées dans l'ensemble du Groupe.

ETAT DES PRODUITS ET CHARGES COMPTABILISÉS RESUME		
CHF millions	2006	2005
Différence de change & autres	---	41
Gains et pertes actuariels	19	(54)
Bénéfice net comptabilisé dans les fonds propres	19	(13)
Bénéfice pour la période	468	388
Total produits et charges comptabilisés pour la période	487	375
Attribuable à:		
- Détenteurs du capital de SGS SA	464	358
- Intérêts minoritaires	23	17

ACQUISITIONS DE FILIALES			
CHF millions	Valeur comptable avant regroupement	Ajustement à la juste valeur	Montant comptabilisé à la date d'acquisition
Actifs corporels et incorporels	30	42	72
Actif circulant	48		48
Liquidités et valeurs assimilées	16		16
Engagements à court terme	(43)		(43)
Engagements à long terme	(8)	(1)	(9)
Actifs nets acquis	43	41	84
Goodwill sur acquisitions			180
Prix d'acquisition total			264
Moins liquidités et valeurs assimilées acquises			(16)
Sortie nette de trésorerie résultant des acquisitions			248

BÉNÉFICE DE BASE PAR ACTION		
	2006	2005
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA - CHF millions	443	371
Nombre pondéré d'actions	7 595	7 501
Bénéfice de base par action - CHF	58.36	49.45

BÉNÉFICE DILUÉ PAR ACTION		
	2006	2005
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA - CHF millions	443	371
nombre dilué d'actions	7 657	7 594
Bénéfice dilué par action - CHF	57.89	48.84

BÉNÉFICE AJUSTÉ PAR ACTION		
	2006	2005
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA - CHF millions	443	371
Eléments exceptionnels net d'impôt - CHF millions	(12)	---
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA avant éléments exceptionnels - CHF millions	431	371
Bénéfice de base ajusté par action - CHF	56.83	49.45
Bénéfice dilué ajusté par action - CHF	56.37	48.84

CHANGES						
			Bilans		Pertes & Profits	
			Cours fin de période		Cours moyens	
			Déc 06	Déc. 05	2006	2005
Australie	AUD	100	96.69	96.57	94.36	94.87
EU	EUR	100	160.86	155.68	157.3	154.83
Grde Bretagne	GBP	100	239.95	226.97	230.7	226.34
Etats Unis	USD	100	122.14	131.56	125.29	124.49

Disclaimer

This PDF version is an exact copy of the document provided to SGS' shareholders.

Except where you are a shareholder, this material is provided for information purposes only and is not, in particular, intended to confer any legal rights on you.

This document does not constitute an invitation to invest in SGS shares. Any decisions you make in reliance on this information are solely your responsibility.

This document is given as of the dates specified, is not updated, and any forward looking statements are made subject to the following reservations:

This document contains certain forward looking statements that are neither historical facts nor guarantees of future performance. Because these statements involve risks and uncertainties that are beyond SGS' control or estimation, there are important factors that could cause actual results to differ materially from those expressed or implied by these forward looking statements. These statements speak only as of the date of this document. Except as required by any applicable law or regulation, SGS expressly disclaims any obligation to release publicly any updates or revisions to any forward looking statements contained herein to reflect any change in SGS Group's expectations with regard thereto or any change in events or conditions on which any such statements are based.

Seule la version anglaise fait foi.

SIEGE SOCIAL

1 place des Alpes
B.P. 2152
CH – 1211 Genève 1
t +41 (0)22 739 91 11
f +41 (0)22 739 98 86
e enquiries@sgs.com
www.sgs.com

RESULTATS SEMESTRIELS 2007

Lundi, 16 juillet 2007

ASSEMBLEE GENERALE DES ACTIONNAIRES

Lundi, 19 mars 2007

COTATION EN BOURSE

SWX Swiss Exchange, SGSN

PLATEFORME D'ECHANGE

virt-x

SYMBOLES BOURSIERS

Bloomberg Action nominative: SGSN
Reuters: Action nominative: SGSZn.S
Telekurs: Action nominative: SGSN
ISIN: Action nominative: CH0002497458

CORPORATE COMMUNICATIONS & INVESTOR RELATIONS

Jean-Luc de Buman
SGS SA
1 place des Alpes
B.P. 2152
CH – 1211 Genève 1
t +41 (0)22 739 93 31
f +41 (0)22 739 98 61
www.sgs.com