

SGS annonce un chiffre d'affaires de CHF 2 885 millions en progression de 17,6% et un résultat d'exploitation en hausse de 30,3% à CHF 391 millions. Le bénéfice net de CHF 279 millions s'est accru de 22,9% par rapport à l'exercice précédent. SGS enregistre des résultats en hausse pour la troisième année consécutive avec une marge opérationnelle de 13,6% sur l'ensemble de l'année.

Le Conseil d'administration proposera un dividende de CHF 12 par action, en augmentation de CHF 3 par rapport au dividende précédent. SGS réaffirme son objectif d'un bénéfice par action de CHF 45 pour 2005.

CHIFFRES-CLES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	2 454	2 885
Var %		17.6
EBITDA	396	506
Var %		27.8
Résultat d'exploitation	300	391
Var %		30.3
Marge d'exploitation %	12.2	13.6
Bénéfice avant impôts	303	384
Var %		26.7
Bénéfice net	227	279
Var %		22.9
Bénéfice net avant éléments exceptionnels	224	276
Var %		23.2
Cash flow	168	226
Var %		34.5
Liquidités nettes	493	438
Nombre moyen d'actions (000)	7 662	7 645
Résultat de base par action (CHF)	29.63	36.49
Var %		23.2
Résultat ajusté par action (CHF)	29.52	36.25
Var %		22.8
Nombre moyen de collaborateurs	32 436	36 659
Var %		13.0

Chiffres-clés

Dans des conditions de marché plus favorables, le chiffre d'affaires du Groupe a progressé à CHF 2'885 millions, soit une augmentation de CHF 467 millions en monnaies locales comparé à 2003 (CHF 431 millions par rapport au chiffre publié).

Une forte croissance organique a été enregistrée par les pôles d'activité Minerals, Consumer Testing, Industrial et Trade Assurance Services, chacun ayant réalisé une hausse du chiffre d'affaires supérieure à 15% à paramètres constants. Quant à Life Science Services, le chiffre d'affaires a progressé de 80%, en ligne avec la stratégie du Groupe.

Le résultat d'exploitation s'est accru de CHF 99 millions ou 33,9% à CHF 391 millions à taux de change constants (CHF 91 millions par rapport au chiffre publié). Les marges opérationnelles du Groupe se sont améliorées de manière significative à 13,6%, Consumer Testing ayant pour sa part atteint des marges de 18,1%.

Le revenu financier net de CHF 6 millions a été inférieur de CHF 4 millions à celui de l'exercice précédent au vu de la faiblesse persistante des rendements. Le taux fiscal moyen de 22,5% se situe au niveau inférieur de la fourchette correspondant à l'objectif du Groupe à moyen terme.

Le bénéfice net avant éléments exceptionnels a progressé à CHF 276 millions comparé à CHF 224 millions. Les éléments exceptionnels de CHF 3 millions proviennent du recouvrement de créances sur d'anciens contrats gouvernementaux.

Les fonds résultant de l'exploitation ont augmenté à CHF 425 millions de CHF 325 millions, reflétant à la fois la progression du bénéfice et une baisse de CHF 37 millions du fonds de roulement engagé dans l'exploitation. Cet afflux a été utilisé pour financer des acquisitions à hauteur de CHF 201 millions (dépenses en liquidités nettes), des investissements nets de CHF 187 millions et payer le dividende de CHF 69 millions. Les liquidités nettes du Groupe ont baissé à CHF 438 millions à la fin de l'année.

Acquisitions et cessions

Conformément à la stratégie du Groupe, un certain nombre d'acquisitions ont été effectuées en cours d'exercice.

Rachetés au premier semestre, Institut Fresenius, Vernolab et PSC sont aujourd'hui parfaitement intégrés au réseau SGS et contribuent à l'amélioration de ses résultats.

Au second semestre, SGS a pris une participation majoritaire dans Securitest SA et ACO Sécurité. Ces deux sociétés représentent conjointement l'un des réseaux d'inspection réglementaire des véhicules automobiles les plus importants de France avec un chiffre d'affaires annuel supérieur à CHF 26 millions.

Par ailleurs, SGS a vendu une petite société de conseil environnemental à Rostock (Allemagne) et, en Belgique, SGS Expertisegroep, spécialisée dans les expertises pour les compagnies d'assurances automobiles, en raison de leur taille sub-optimale. Ces deux sociétés représentaient conjointement un chiffre d'affaires inférieur à CHF 15 millions.

Au début de 2005, SGS a fait l'acquisition d'Aquatic Health SA, société d'analyses en pisciculture au Chili, et engagé des négociations exclusives pour reprendre la société québécoise X-PER-X Inc., active dans le pôle Industrial Services. SGS a également conclu une alliance stratégique avec MET Laboratories Inc., le premier Nationally Recognized Testing Laboratory aux Etats-Unis, spécialisé dans les analyses et la certification de matériel électrique et électronique.

Proposition de dividende

Le Conseil d'administration recommandera à l'Assemblée Générale Annuelle des Actionnaires du 23 mars 2005 d'approuver le paiement d'un dividende de CHF 12.

Direction Générale

Le Conseil d'administration diffusera une information concernant le poste de Chief Executive dans les semaines qui viennent.

Perspectives

SGS réaffirme son engagement de réaliser un bénéfice par action de CHF 45 en 2005.



Georges Muller
Président



Johan Allegaert
Chief Executive

14 janvier 2005

COMPTE DE PERTES ET PROFITS CONSOLIDE

CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	2 454	2 885
Résultat d'exploitation	300	391
Eléments exceptionnels	3	3
Goodwill	(10)	(16)
EBIT	293	378
Revenu financier net	10	6
Bénéfice avant impôts et intérêts minoritaires	303	384
Impôts	(68)	(90)
Bénéfice après impôts	235	294
Intérêts minoritaires	(8)	(15)
Bénéfice net	227	279
Bénéfice net avant éléments exceptionnels (net d'impôts)	224	276

VARIATION DES FONDS PROPRES

CHF millions	2003	2004
Au 1er janvier	897	1 072
Dividende	(56)	(69)
Rachat d'actions	0	(15)
Effets des taux de change	4	(38)
Bénéfice net	227	279
Au 31 décembre	1 072	1 229

ACQUISITIONS

CHF millions	Total
Goodwill	148
Actifs	140
Engagements	(75)
Prix d'achat total	213
Dette nette acquise	(12)
Utilisation de cash	201

TABLEAUX CONSOLIDES DES FLUX DES LIQUIDITES

CHF millions	2003	2004
EBIT	293	378
Reprise sur élément non-monnaire (Augmentation)/diminution fonds roulement	103	109
Changements autres provisions	(36)	37
Impôts payés	4	(27)
	(39)	(72)
Fonds résultant de l'exploitation	325	425
Acquisition nette d'immobilisations	(146)	(187)
Autres	(11)	(13)
Free cash flow	168	225
Activité de financement	10	6
Dividende payé	(56)	(69)
Liquidités nettes (utilisées pour) acquisitions/désinvestissements	(18)	(201)
Rachat d'actions	0	(15)
Variation de change sur solde d'ouverture	(6)	(18)
Différences de change sur les flux	(7)	17
Augmentation/(diminution) des liquidités nettes	91	(55)

BILANS CONSOLIDES

CHF millions	2003	2004
Actif immobilisé		
Terrains, immeubles et équipements	415	493
Autres actifs à long terme	120	130
Goodwill et autres immobilisations incorporelles	147	304
Total actif immobilisé	682	927
Actif circulant		
Clients et effets	571	579
Autres actifs circulant	243	251
Liquidités et investissements à court terme	526	455
Total actif circulant	1 340	1 285
Total actif	2 022	2 212
Fonds propres	1072	1 229
Intérêts minoritaires	18	26
Engagements à long terme		
Emprunts	11	7
Provisions et autres engagements à long terme	281	250
Total engagements à long terme	292	257
Engagements à court terme		
Créanciers et autres dettes	299	329
Autres engagement à court terme	341	371
Total engagements à court terme	640	700
Total fonds propres et fonds étrangers	2 022	2 212

Principes comptables

Les résultats financiers résumés ont été préparés conformément aux exigences et règles comptables prévues par les International Financial Reporting Standards (IFRS) telles qu'ils ont été émis par l'International Accounting Standards Board (IASB). Ces comptes consolidés résumés sont fondés sur les comptes des différentes filiales arrêtés au 31 décembre, préparés en conformité avec les règles comptables uniformes utilisées dans l'ensemble du Groupe.

Les acquisitions finalisées durant la période ont été comptabilisées suivant la méthode de l'acquisition. Conformément à la norme IFRS 3, aucun amortissement de goodwill n'a été reconnu pour les acquisitions avalisées au 31 mars ou ultérieurement.

CHANGES

			Bilans Cours CHF Cours en fin de période		Pertes & Profits sur l'année Cours moyens CHF	
			Déc. 03	Déc. 04	2003	2004
Australie	AUD	100	93.24	87.86	87.65	91.45
UE	EUR	100	156.06	154.49	152.09	154.41
Grande Bretagne	GBP	100	221.55	217.93	219.86	227.5
Etats-Unis	USD	100	124.86	113.42	134.57	124.35

Agricultural Services

Le chiffre d'affaires d'Agricultural Services a progressé de 7,4% à paramètres constants. Sur l'ensemble de l'année, ce pôle a enregistré des marges opérationnelles de 9,2%, dont la progression s'est accélérée à 10,4% au deuxième semestre.

L'amélioration des volumes en Afrique du Sud, Australasie et Europe orientale a contribué à la hausse du chiffre d'affaires. Les services à valeur ajoutée tels que traçabilité des organismes génétiquement modifiés (OGM), «Guaranteed Business Solutions» et services de tierce détention ont continué à bénéficier d'un accueil favorable sur le marché. Cette diversification contribue à réduire la dépendance de ce pôle d'activité des fluctuations des marchés des matières premières.

L'Amérique du Sud a continué de réaliser d'excellents résultats avec une hausse du chiffre d'affaires de 46,7% à paramètres constants. Ce résultat provient dans une large mesure du succès des services pour l'industrie de la pêche au Pérou, des importantes récoltes de soja au Brésil et en Argentine ainsi que de l'amélioration de la performance dans le secteur des céréales.

La promotion de nos services de sous-traitance en fabrique a commencé de porter ses fruits avec la signature de contrats au Canada, en Egypte et en Russie. Cette activité consiste à fournir ponts et logistique de pesage, services de gestion de la chaîne d'approvisionnement et analyses de laboratoires sur les lieux même de production et d'entrepôts des clients.

AGRICULTURAL SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	241.8	257.1
Var %		6.3
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		17.8
Impact des changes		(2.5)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	24.3	23.6
Var %		(2.9)
Marge d'exploitation %	10.0	9.2

Minerals Services

Le chiffre d'affaires de Minerals Services a progressé de 16,4% à paramètres constants (14,1% par rapport au chiffre publié). Les marges opérationnelles se sont améliorées à 14,5% comparé à 12,7% en 2003. Pour une large part, cette forte croissance est due à la performance enregistrée en Russie, en Chine, au Brésil et en Inde. Les conditions de marché favorables se sont caractérisées à la fois par la hausse de la demande de métaux et de minerais et celle des cours des matières premières.

La demande de services géochimiques a progressé avec l'intensification de l'exploration et des activités minières. Six nouveaux contrats de sous-traitance ont été remportés en 2004 et démarreront au premier trimestre 2005. Une promotion des ventes plus ciblée et une exécution plus performante des mandats ont stimulé la croissance dans des secteurs clés comme les engrais, domaine d'inspection pour lequel SGS est désormais leader mondial.

Dans le secteur Metallurgy / Mineralogy, les services ont été en bonne progression avec l'intégration de Lakefield, acquisition dont ce pôle d'activité bénéficie pleinement aujourd'hui. Les projets [usines-pilotes High Pressure Acid Leach (HIPAL)] entrepris pour le compte d'importantes sociétés minières ont été une réussite totale. SGS est désormais reconnu comme le leader des services d'analyses sur ce marché.

MINERALS SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	279.9	319.5
Var %		14.1
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		44.9
Impact des changes		(5.3)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	35.5	46.3
Var %		30.4
Marge d'exploitation %	12.7	14.5

Oil, Gas & Chemicals Services

Le chiffre d'affaires du pôle Oil, Gas & Chemical Services a progressé de 33,4% à paramètres constants (30,9% par rapport au chiffre publié), les marges opérationnelles s'étant établies à 11,9% comparé à 10,9% pour l'exercice précédent. Les acquisitions stratégiques de Petroleum Services Corp. et Vernolab ont été finalisées avec succès et les stratégies de réplification de leurs services dans l'ensemble du réseau sont en bonne voie.

La croissance organique a été significative dans les pays d'Asie, d'Europe centrale et orientale et sur tout le continent américain. D'importants contrats de sous-traitance ont été signés en Papouasie-Nouvelle-Guinée, en Allemagne, en Autriche et en France.

OIL, GAS & CHEMICALS SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	439.1	574.6
Var %		30.9
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		55.2
Impact des changes		(8.4)
Acquisitions/(Cessions)		88.7
Résultat d'exploitation	47.9	68.6
Var %		43.2
Marge d'exploitation %	10.9	11.9

La demande de produits pétroliers et pétrochimiques a été forte, notamment en Amérique du Nord et en Asie, et plus spécialement en Chine. Ce pôle d'activité a renforcé l'an dernier sa position de leader dans les services liés à l'industrie du gaz naturel liquide.

Au Moyen-Orient et en Asie, de nouvelles usines pétrochimiques devraient augmenter la demande de services d'inspection et d'analyses. Avec ses nouveaux laboratoires ouverts au Qatar et à Caojing, SGS sera à même de renforcer son leadership sur ces marchés en plein développement.

LIFE SCIENCES SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	59.1	106.5
Var %		80.2
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		(2.5)
Impact des changes		--
Acquisitions/(Cessions)		49.9
Résultat d'exploitations	5.9	12.8
Var %		116.9
Marge d'exploitation %	10.0	12.0

Life Science Services

Le chiffre d'affaires de Life Science Services a bondi de 80,2% par rapport au chiffre publié alors que le Groupe a commencé de travailler à la concrétisation de l'ambitieux objectif que ce pôle d'activité s'est fixé en termes de chiffre d'affaires. Les acquisitions de Medisearch et de l'Institut Fresenius, l'ouverture de laboratoires en Inde, en Thaïlande et à Hong Kong, ont permis à SGS d'atteindre une taille qui lui permet de se positionner comme un prestataire de services reconnu pour l'industrie pharmaceutique, les sociétés de biotechnologie et les producteurs d'appareils médicaux.

L'équipe de management multinationale de ce pôle d'activité est désormais en place et a clairement établi ses priorités dans les domaines de la recherche médicale et du contrôle de la qualité.

Les services en Clinical Research ont enregistré de bons résultats, notamment pour les essais de Phase I-IV et domaines annexes. Au vu de l'excellente progression observée aux Etats-Unis (chiffre d'affaires en hausse de 75%), SGS Medisearch a porté son effectif de 7 à 25 personnes. Les filiales en Espagne et en Belgique ont dégagé des bénéfices en hausse et sont favorablement positionnées sur leurs marchés. Les services de bio-analyses ont été lancés en Inde au quatrième trimestre 2004; il s'agit d'un développement majeur pour SGS, pour qui cette région présente un important potentiel de croissance pour les services en recherche clinique.

SGS a réalisé de bons résultats dans le domaine du contrôle de la qualité avec une activité très satisfaisante de ses laboratoires au Canada, en Inde et en Allemagne (Institut Fresenius). SGS a maintenu ses positions de leader en France et en Belgique en dépit de conditions de marché difficiles pour le développement de médicaments de synthèse.

Commencé en 2004, le projet Laboratory Information Systems (LIMS) permettra de normaliser tous les laboratoires de SGS Life Science en fonction d'une base commune. Cette initiative majeure permettra d'assurer la qualité et la régularité des services dans le monde entier.

CONSUMER TESTING SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	272.3	360.6
Var %		32.4
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		60.3
Impact des changes		(7.0)
Acquisitions/(Cessions)		35
Résultat d'exploitation	39.4	65.2
Var %		65.5
Marge d'exploitation %	14.5	18.1

Consumer Testing Services

Avec un chiffre d'affaires de CHF 360,6 millions, le pôle d'activité Consumer Testing Services a progressé de 35,9% (32,4% par rapport au chiffre publié – croissance organique de 22,8%) et dégagé des marges opérationnelles de 18,1% par rapport au chiffre publié (14,5% comparé à 2003). Les analyses représentent désormais 70% du chiffre d'affaires.

Tous les segments de ce marché ont enregistré de bons résultats. SGS est désormais leader mondial (45% du marché) dans le domaine des analyses et services liés aux substances dangereuses (RSTS / Restricted Substances Testing and Services), de nouvelles capacités ayant été mises en place en Inde, en France et en Turquie en 2004.

Les nouveaux investissements effectués en 2003-2004 dans le secteur des analyses pour les technologies des télécommunications et de l'information ont été très favorablement accueillis par de la clientèle. SGS compte devenir le leader des services d'analyses pour les technologies GSM, Bluetooth et WiFi en Asie.

L'acquisition de l'Institut Fresenius a permis de transférer des technologies spécialisées (eau potable, composés organiques volatils, analyses de cosmétiques et de formulations de produits) au réseau de la SGS en Asie et Asie/Pacifique. Ce processus est déjà très avancé.

La part de marché dans les softlines a été en progression. Actuellement deuxième prestataire de services dans ce domaine, SGS a mis en place de nouveaux laboratoires au Guatemala et en Turquie et accru sa capacité en Inde, aux Philippines et au Bangladesh.

SYSTEMS & SERVICES CERTIFICATION		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	229.7	235.4
Var %		2.5
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		8.9
Impact des changes		(3.2)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	34.7	30.5
Var %		(12.1)
Marge d'exploitation %	15.1	13.0

Systems & Services Certification

A paramètres constants, le chiffre d'affaires a augmenté de 3,9% (2,5% par rapport au chiffre publié). Sur l'ensemble de l'année, ce pôle d'activité a dégagé des marges opérationnelles de 13%, la progression s'étant établie à 13,5% au deuxième semestre. Une croissance supérieure à la moyenne a été enregistrée en Espagne, en Italie, en France, en Suède ainsi que dans les nouveaux pays membres de l'Union européenne. L'activité en Chine et à Hong Kong a continué d'enregistrer d'excellents résultats, en ligne avec la conjoncture économique de cette région où s'installent une base de fournisseurs internationaux de plus en plus importante.

Le passage aux normes ISO 9000:2000 en 2003 s'est traduit, en 2004, par une baisse du renouvellement des contrats supérieure à l'attente. En excluant ce facteur, la croissance organique pour 2004 s'est établie à 10%. Les mesures de restructuration prises pour rationaliser les coûts suite à la faiblesse du renouvellement des contrats ont pénalisé chiffre d'affaires et rentabilité en Allemagne, au Benelux, au Japon et en Amérique du Nord.

Une croissance à deux chiffres a été enregistrée pour les normes ISO 14001 (environnement), les audits seconde partie, les audits intégrés et les programmes spécifiques à certaines industries.

Les programmes de certification particuliers à certaines industries comme la construction automobile (TS 16949), les industries aéro-spatiale (AS9100), forestière (PEFC) et Information Systems Security (BS7799), sont des cibles prioritaires qui devraient à l'avenir servir de base à la croissance sur ces marchés matures.

Une répétition des projets Six Sigma a commencé en 2004 et la mise en place de systèmes informatiques normalisés pour le back office devrait se traduire par des gains d'efficacité et une réduction des coûts d'accréditation.

Industrial Services

A paramètres constants, le chiffre d'affaires du pôle Industrial Services a augmenté de 15,2% (15,1% par rapport au chiffre publié), les marges opérationnelles s'étant améliorées à 12,1% comparé à 10,6%. Cette excellente croissance a été portée par l'activité en Espagne (inspections réglementaires et construction), en Pologne (représentation des propriétaires), au Brésil (chaîne d'approvisionnement) et Taiwan (construction et analyses des matériaux).

INDUSTRIAL SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	330.1	379.8
Var %		15.1
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		50.0
Impact des changes		(0.3)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	34.9	46.1
Var %		32.1
Marge d'exploitation %	10.6	12.1

La demande de tests non-destructifs (NDT) pour l'entretien et le réaménagement des usines a progressé, contribuant à l'amélioration du bénéfice au Benelux et en Allemagne. Les services liés à la chaîne d'approvisionnement et NDT ont enregistré de bons résultats dans la région Afrique-Moyen-Orient; la progression a été particulièrement sensible dans le secteur de l'énergie en Iran, en Egypte et dans les Emirats Arabes Unis. En Afrique, les services pour l'industrie du gaz naturel liquide ont dépassé les prévisions dans le cadre d'une stratégie ciblée sur les marchés liés au pétrole, au gaz et les centrales électriques.

Un certain nombre d'initiatives ont débuté en 2004 avec le renforcement des services à valeur ajoutée tels que l'inspection des risques, la surveillance de projets, la représentation des propriétaires ou des investisseurs et le placement de personnel technique.

Avec le démarrage de ses services Pipeline Integrity, SGS a effectué en 2004 son retour sur le marché des Industrial Services en Amérique du Nord. SGS estime que ce marché présente un fort potentiel de croissance à l'avenir et prévoit d'intensifier ses services existants par une promotion ciblée auprès de sa clientèle dans la région.

ENVIRONMENTAL SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	172.0	208.6
Var %		21.3
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		15.9
Impact des changes		(0.2)
Acquisitions/(Cessions)		20.9
Résultat d'exploitation	11.2	16.8
Var %		50.0
Marge d'exploitation %	6.5	8.1

Environmental Services

Le chiffre d'affaires d'Environmental Services a progressé de 21,3% (9,3% hors acquisitions), les marges s'étant améliorées à 8,1% comparé à 6,5% par rapport au chiffre publié.

L'amélioration des marges est, dans une large mesure, due à la progression des volumes, aux gains de productivité des laboratoires et aux mesures de contrôle des coûts prises au niveau des unités opérationnelles les moins performantes. La hausse du chiffre d'affaires a été principalement portée par l'activité en Australie, en Italie, en Allemagne et en Espagne.

L'intégration de l'Institut Fresenius dans le réseau de laboratoires en Europe est pratiquement terminée et a d'ores et déjà apporté les preuves de son succès. En Belgique, le laboratoire spécialisé dans la dioxine a renforcé sa position de leader dans son domaine avec une progression marquée de ses volumes due à la valorisation du potentiel du réseau SGS.

L'an dernier, ce pôle d'activité a abordé de nouveaux marchés tels que l'Inde, la Chine et la Corée. La remise en place des activités déficitaires en Allemagne, aux Etats-Unis et au Benelux est terminée.

AUTOMOTIVE SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	211.0	187.7
Var %		(11.0)
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		(28.3)
Impact des changes		(8.5)
Acquisitions/(Cessions)		13.5
Résultat d'exploitation	20.8	20.0
Var %		(3.8)
Marge d'exploitation %	9.9	10.7

Automotive Services

Le chiffre d'affaires de ce pôle d'activité a baissé à CHF 187,7 millions, comparé à CHF 211 millions en 2004, et dégagé des marges opérationnelles de 10,7% sur l'ensemble de l'année (2003: 9,9%).

La baisse des volumes provenant traditionnellement de l'inspection des véhicules en fin de leasing et vendus aux enchères aux Etats-Unis, les coûts de démarrage des contrats d'inspection remportés au Chili, dans l'Etat de New York et en Californie, se sont traduits par un léger fléchissement des marges au deuxième semestre.

L'acquisition de Securitest et d'Aco Sécurité en France, en juillet 2004, ont permis à SGS de se positionner favorablement sur le marché de l'inspection réglementaire des véhicules automobiles en Europe continentale. Compte tenu de son activité d'inspection automobile en Irlande et de ses succès au Chili et aux Etats-Unis (New York, Virginie et Californie), SGS est désormais bien profilée pour saisir toute opportunité offerte par les programmes de privatisation. A cet égard, les perspectives sont favorables, des offres étant d'ores et déjà prévues à moyen terme dans six états des USA ainsi qu'au Danemark, au Brésil et en Inde.

Les services liés à l'inspection de véhicules en fin de leasing pour le compte de LeasePlan et la gestion de données pour l'Etat de New York ont démarré au second semestre en dégagant des marges correspondant à l'attente.

En Belgique, l'activité d'expertise de véhicules automobiles a été vendue en décembre.

TRADE ASSURANCE SERVICES		
CHF millions	2003	2004
Chiffre d'affaires	219.5	255.4
Var %		16.4
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		37.4
Impact des changes		(1.5)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	45.1	61.5
Var %		36.4
Marge d'exploitation %	20.5	24.1

Trade Assurance Services

A paramètres constants, le pôle d'activité Trade Assurance Services a réalisé un chiffre d'affaires en hausse de 17,2% (16,4% par rapport au chiffre publié), principalement en Afrique et en Amérique du Sud. Les marges opérationnelles ont progressé à 24,1% comparé à 20,5%.

Les contrats PSI avec le Burundi, la Mauritanie et le Cameroun ont été prolongés, ceux avec le Burkina Faso, la République Centrafricaine, l'Ethiopie et le Pérou ont pris fin.

Le chiffre d'affaires hors contrats PSI a augmenté de 31% en 2004 grâce au succès du programme TradeNet au Ghana, ValuNet Mexico et divers contrats forestiers.

Le portefeuille de services hors contrats PSI s'est diversifié avec le lancement du programme de vérification et de validation des émissions de CO₂, lié au négoce de ces émissions sur le marché, ainsi que le lancement de services d'évaluation des sociétés non-gouvernementales. De plus, la réalisation du premier contrat de vérification par scanner avec la Gambie a démarré au quatrième trimestre.

Seule la version anglaise fait foi.

SIEGE SOCIAL

1 place des Alpes
B.P. 2152
CH – 1211 Genève 1
t +41 (0)22 739 91 11
f +41 (0)22 739 98 86
e enquiries@sgs.com
www.sgs.com

RESULTATS SEMESTRIELS 2004

Mercredi, 13 juillet 2005

ASSEMBLEE GENERALE DES ACTIONNAIRES

Mercredi, 23 mars 2005

COTATION EN BOURSE

SWX Swiss Exchange, SGSN

PLATE-FORME D'ECHANGE

virt-x

SYMBOLES BOURSIERS

Bloomberg Action nominative: SGSN
Reuters: Action nominative: SGSZn.S
Telekurs: Action nominative: SGSN
ISIN: Action nominative: H0002497458

CORPORATE COMMUNICATIONS & INVESTOR RELATIONS

Jean-Luc de Buman
SGS SA
1 place des Alpes
B.P. 2152
CH – 1211 Genève 1
t +41 (0)22 739 93 31
f +41 (0)22 739 98 61
www.sgs.com